

LAMPIRAN

1. Transkrip wawancara dengan ketua Pokdakan Sumber Rejeki (Suryani)

- Z : Assalamualaikum Pak Suryani, perkenalkan saya Muhamad Puad Zaqqa Sauqi Fataqi mahasiswa UNP kediri, maksud saya disini ingin mewawancarai bapak tentang model bisnis yang sedang dijalankan oleh Pokdakan Sumber Rejeki.
- S : Waalaikumsalam, nggeh monggo mas.
- Z : Berdasarkan sejarah berdirinya pak, Pokdakan Sumber Rejeki ini berdiri pada tahun berapa dan di mulai dari tahun berapa pak ?
- S : Awal mula berdirinya Pokdakan ini nggeh mas, jadi awal mula berdirinya pada tahun 2017 Pokdakan ini dirintis 4 peternak saja mas. Karena dulu itu banyak disini itu banyak yang kerja di luar kota bahkan luar pulau. Kalaupun mereka yang tetap tinggal disini (desa bangkok) kebanyakan hanya sebagai petani, buruh tani, buruh ternak ayam.
- Z : Kemudian apa yang menjadi latar belakang Pokdakan Sumber Rejeki ini dibentuk pak?
- S : Sebenarnya hanya ingin masyarakat disini itu mandiri mas. Ada sedikit keresahan terhadap saya itu banyak yang mengadu nasib diluar daerah akan tetapi ketika kembali pun mereka tidak membawa bekal keahlian. Dilain sisi mas, dengan adanya kelompok ini kami jadi bisa berdiskusi serta bekerjasama dalam beberapa penanganan masalah seperti pada bidang pembudiyaaan, manajemen pakan dan hasil panen hingga mengatur harga pasar.
- Z : Berdasarkan hal tersebut bapak, apakah bapak sudah melakukan analisis terhadap model bisnis yang sedang kelompok bapak jalankan?

- S : Kalau itu dari kami hanya diskusi warung kopi saja mas. Ada ketika pertemuan kelompok saja tapi itu tidak dilakukan secara mendetail hanya sekedar berbagi informasi.
- Z : Apakah tahu apa itu model bisnis pak?
- S : Belum tahu saya mas.
- Z : Kalau untuk Bisnis Model Kanvas pak ?
- S : Belum tahu juga saya mas.
- Z : Kalau untuk segmen pasar dari Pokdakan Sumber Rejeki apakah sudah terpetakan atau bagimna pak?
- S : Kalau pemetaan secara menyeluruh belum mas, hanya berdasarkan mulut kemulut dan relasi dari warga sekitar yang berjualan di pasar Bangkok.
- Z : Konsumen terbesar dari para anggota berasal dari mana saja nggeh pak?
- S : Kebanyakan dari para penjual ikan di pasar Bangkok mas. Tapi ada juga dari desa lain dan beberapa kecamatan disekitar kecamatan Gurah.
- Z : Kalau untuk harga sendiri pak?
- S : Untuk harga kita variatif mas. Setiap peternak punya daya tawar masing-masing. Karena kami disinikan sifatnya kekeluargaan jadi hanya kesepakatan asal jangan merusak harga pasar saja.
- Z : Maksudnya dari hal tersebut pak?
- S : Jadi seperti ini mas, kita kan para peternak harus menciptakan suasana atau ekosistem usaha. Secara sederhananya jangan sampai setiap anggota itu menjual dibawah harga pasar yang ada, karena itu nanti pasti akan merusak harga jual. Soalnya para tengkulak itu walaupun dapat harga murah mereka menjualnya ke pasar itu tetap mahal mas.

Z : Baik terimakasih pak Suryani, sudah berkenan saya ajak wawancara tentang Pokdakan Sumber Rejeki.

S : Sama-sama mas, semoga dipermudah segala kegiatannya.

2. **Transkrip wawancara dengan Anggota Pokdakan Sumber Rejeki (Rosyad)**

- Z : Assalamualakum mas rosyad
- R : Waalaikumsalam mas, bagaimana mas ada yang bisa saya bantu?
- Z : Jadi begini mas, mohon izin saya disini ingin bertanya atau lebih tepatnya ingin mewawancarai mas rosyad terkait dengan model bisnis yang dilakukan oleh Pokdakan Sumber Rejeki.
- R : Iya mas
- Z : Untuk Pokdakan Sumber Rejeki dalam segmentasi pasarnya apakah ada pemetaan secara khusus terhadap para calon pelanggannya mas ?
- R : Kalau segmentasi pasar secara umum kita ke pengepul atau tengkulak sekitar kecamatan gurah. Sedangkan kalau masyarakat umum datang ke rumah langsung untuk membeli *stick* lele atau nugget lele. Kalau bercerita tentang peta pasar ya mas, *alhamdulillah* kita masih aman karena dari beberapa kecamatan pun kita yang menyuplai.
- Z : Kalau untuk segi pelayanan mas ? barang kali ada *threatmen* khusus agar para pembeli tersebut menjadi pelanggan tetap?
- R : Jadi kalau hal tersebut ya mas, kita itu punya servis pra dan purna penjualan bibit lele. setiap ada orang yang ingin membeli bibit ikan pasti kami bertanya terlebih dahulu jenis kolam yang akan mereka gunakan. Karenakan setiap media kolam itu punya pengaruh terhadap suhu air dan PH air nantinya. Kalau untuk purnanya terkait penjualan bibit ikan I saya memberikan jasa konsultasi setelah 1 minggu ikan berada dikolam yang baru. Dari sana saya nanti akan memberikan beberapa rekomendasi dan beberapa resep vitamin agar peternak baru tersebut bisa panen dengan maksimal.
- Z : Untuk produk yang dihasilkan dari Pokdakan selain ternak lele, apakah ada yang lain?
- R : Ada mas, kita produksi stik lele dan nugget ikan lele.
- Z : Kalau untuk penjualannya bagaimana mas?
- R : Kalau untuk stik dan nugget kita jual dengan partai grosir kecil, intinya kita sesuaikan dengan permintaan yang ada. Teknik pemasarannya secara online kita menggunakan *platform* seperti *Instagram*, *facebook*, *whatsapp*, *tiktok*. Kita juga punya toko online di Tokopedia hanya saja karena minimnya SDM yang paham hal tersebut masihlah kurang maksimal.

- Z : Kalua secara offline mas?
- R : Offlinenya kita punya reseller yang mana para reseller tersebut berasal dari para ibu PKK dan para istri dari anggota Pokdakan.
- Z : Apakah ada fasilitas *after selling* juga mas?
- R : Kalau untuk 2 produk tersebut belum mas. Hanya saja kita untuk para anggota pokdakan kita memnpuyai harga khusus.
- Z : Kalau terkait media promosinya mas?
- R : Media promosi hanya melalui sosmed saja.
- Z : Untuk *quality control* produk *stick* dan nungget apakah ada mas ?
- R : Ada mas, untuk stick lele kita mempertahankan warna dan waktu penggorengan karena kadang apabila teknik penggorengannya tidak sesuai biasanya akan keras. Kalua untuk nuggetnya asal tidak terlalu lunak saja.
- Z : Baik terimakasih mas rosyad atas kesedian waktunya untuk saya wawancarai.
- R : Iya sama-sama mas, semoga sukses untuk penelitiannya.

3. Dokumentasi Kegiatan





4. LOA Jurnal



E ISSN : 2654-5837 – P ISSN : 2503-4413

Eqien : Economics and Business Journal. STIE DR. KHEZ MUTTAQIEN PURWAKARTA
Alamat : Jl. K.K. Singawinata No 83 41111 Purwakarta. Email.
eqien@stiemuttaqien.ac.id. No. Telp. 08111032526

ACCEPTANCE LETTER

Dear Author(S): **Muhamad Puad Zaqa Sauqi Fataqi**

| | |
|---------------------|--|
| Paper ID: | Eqien – 791 |
| Paper Title: | EVALUASI MODEL BISNIS PETERNAK LELE DESA BANGKOK DENGAN PENDEKATAN BISNIS MODEL CANVAS |

This is to enlighten you that above manuscript appraised by the proficient and it is **ACCEPTED** by the Board of Referees (BoR) of ‘**STIE DR KHEZ Muttaqien**’ for publication in the ‘**Eqien : Economics and Business**’ that will publish at **Volume 11, Issue 1, Juli (2022)** in Regular Issue on **31 Juli 2022**. It will be available live at <https://stiemuttaqien.ac.id/ojs/index.php/OJS/workflow/access/791>.

A. FINAL PAPER | PDF. | pdf. file

camera ready paper should be prepared as per journal template which is available at https://drive.google.com/file/d/1uDmylJK_8LAOr3k1oBu8fvsG4u1RdcfA/view

Information For Author(S)- Please read very carefully.

1. Each author (s) profile (min 100 words) along with a photo should be available in the final paper. The final paper should be prepared as per the journal template. The Paper should have a minimum of 03 pages and a maximum of 10 pages.
2. Author (s) can make rectification/updation in the final paper but after the signing the copyright and final paper submission to the journal, any rectification/updation is not possible.
3. Maximum 05 authors can be seated in a paper. In the case of more than 05 authors, the paper (s) to be rejected.
4. If the above three supporting documents (Final Paper, Copyright and Registration) did not submit to the journal by the author in the given date (s), then paper will automatically suspend from publication for particular volume/issue. During the final email, you have to attach Final Paper, Copyright and Proof of Registration in a single email. Final paper should be prepared as per the reviewer (s) comments. In the case of failure, it to be rejected. Please read review report carefully. It is compulsory to write the Paper ID of the paper in place of Subject Area in the email during the final paper submission. Header and footer of the paper template will be edited by journal staff.
5. Final paper should not have more than 20% plagiarism including reference section.
6. Published paper to be available online 31 Juli 2022. Paper cannot withdraw after submitting the copyright to the journal.

Finally, the team of 'Eqien : Economics and Business' would like to further extend congratulations to

you.



Dr. Dedeng Abdul Gani A. SE.,M.Si

Editor-In-Chief



Accredited by National Journal Accreditation (ARJUNA) managed by Ministry of Research, Technology, RI with Fourth Grade (SINTA 5) according to the decree No.30/E/KPT/2019



Eqien : Economics and Business is licensed under a Creative Commons Attribution – Non Commercial 4.0 International License (CC BY-NC 4.0).

E-QIEN
Jurnal Ekonomi dan bisnis

E ISSN : 2654-5837 – P ISSN : 2503-4413

Eqien : Economics and Business Journal. STIE DR. KHEZ MUTTAQIEN PURWAKARTA
Alamat : Jl. K.K. Singawinata No 83 41111 Purwakarta. Email.
eqien@stiemuttaqien.ac.id. No. Telp. 08111032526

Review Report

This journal uses double-blind review process, which means that both the reviewer (s) and author (s) identities concealed from the reviewers, throughout the review process. All submitted manuscripts are reviewed by two reviewer one from Indonesia and rest two from overseas. The average marks of three reviewers of review report are given below.

Registration:

| | |
|--------------------|--|
| Paper ID: | Eqien - 791 |
| Paper Title | EVALUASI MODEL BISNIS PETERNAK LELE DESA BANGKOK DENGAN PENDEKATAN BISNIS MODEL CANVAS |
| Author(s): | Muhamad Puad Zaqa Sauqi Fataqi |

Evaluation:

1 = Very Poor | 2 = Poor | 3 = Good | 4 = Very Good | 5 = Outstanding | NA = Not Applicable

| No | Please rate the following | 5 | 4 | 3 | 2 | 1 | NA |
|----|--|---|---|---|---|---|----|
| 01 | Relevance to the scope of the journal | ✓ | | | | | |
| 02 | Contribution to the respective field | ✓ | | | | | |
| 03 | Technical strength: explanation of used methodology | ✓ | | | | | |
| 04 | Plagiarism: evaluavated from antiplagiarism software | ✓ | | | | | |
| 05 | Intelligibility and significance of the paper title | ✓ | | | | | |
| 06 | Transparency and description of the abstract | ✓ | | | | | |
| 07 | Relevance of abstract with proposed approach/methodology | ✓ | | | | | |
| 08 | Litrature Survey and problem identification, if any | ✓ | | | | | |
| 09 | Feasibility study of the proposed approach/methodology | ✓ | | | | | |
| 10 | Relevance and clarity of drawings, graphs and tables | ✓ | | | | | |
| 11 | Explanation of drawings, graphs and tables | | | | | | |
| 12 | Clarity and appropriate explanation of equations | ✓ | | | | | |
| 13 | Result analysis and discussion | ✓ | | | | | |
| 14 | Comparative study with traditional work | ✓ | | | | | |
| 15 | Clarity and presentation of the paper | ✓ | | | | | |
| 16 | Conclusion of the paper | ✓ | | | | | |
| 17 | Reference list is adequate and correctly cited | ✓ | | | | | |
| 18 | Implication of the gramitical error and precision | | ✓ | | | | |

Continue...(1/2)



Eqien : Economics and Business is licensed under a Creative Commons Attribution – Non Commercial 4.0 International License (CC BY-NC 4.0).

E-QIEN
Jurnal Ekonomi dan bisnis

E ISSN : 2654-5837 – P ISSN : 2503-4413

Eqien : Economics and Business Journal. STIE DR. KHEZ MUTTAQIEN PURWAKARTA
 Alamat : Jl. K.K. Singawinata No 83 41111 Purwakarta. Email.
 eqien@stiemuttaqien.ac.id.

No. Telp. 08111032526

Outlook :

| Tick the appropriate option | Yes | No |
|--|-----|----|
| Is the paper or parts of it been plagiarized from elsewhere? | | ✓ |
| Is there any fraud in the paper? | | ✓ |
| Is the paper, as a whole, ethically acceptable? | ✓ | |
| Is paper within the scope? | ✓ | |
| Is paper written under the publication ethics and malpractice statement? | ✓ | |

Recommendation: Accepted

| Assessment | Strongly Accepted, no revision needed | Accepted, no revision needed | Accepted, but needs minor revision | Accepted, but needs major revision | Rejected, poor quality/out of scope | Rejected, ethical issues |
|--------------------------------|---------------------------------------|------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|-------------------------------------|--------------------------|
| Overall Status of Paper | | | ✓ | | | |

Eqien : Economics and Business is licensed under a Creative Commons Attribution – Non Commercial 4.0 International License (CC BY-NC 4.0).



Dr. Dedeng Abdul Gani A. SE., M.Si
 Editor-In-Chief

