

**ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI
DAN KREDIT UNTUK MENINGKATKAN PENGENDALIAN
INTERNAL PADA PT PUTRA SENTOSA MANDIRI PARE**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Syarat Guna
Memperoleh Gelar Sarjana Akuntansi (S.Ak)
Pada Prodi Akuntansi



OLEH:

ADELIA DIAH PUSPITA

NPM: 2212020112

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS NUSANTARA PGRI KEDIRI**

2026

Skripsi Oleh:

ADELIA DIAH PUSPITA

NPM: 2212020112

Judul:

**ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI
DAN KREDIT UNTUK MENINGKATKAN PENGENDALIAN
INTERNAL PADA PT PUTRA SENTOSA MANDIRI PARE**

Telah disetujui untuk diajukan Kepada Panitia Ujian/Sidang Skripsi

Prodi Akuntansi FEB UN PGRI Kediri

Tanggal: 02 Juli 2026

Pembimbing I



Sigit Puji Winarko, S.E., S.Pd., M.Ak

NIDN. 0716057101

Pembimbing II



Erna Puspita, S.E., M.Ak.

NIDN. 0711128803

Skripsi Oleh:

ADELIA DIAH PUSPITA

NPM: 2212020112

Judul:

**ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI
DAN KREDIT UNTUK MENINGKATKAN PENGENDALIAN
INTERNAL PADA PT PUTRA SENTOSA MANDIRI PARE**

Telah dipertahankan di depan Panitia Ujian/Sidang Skripsi

Prodi Akuntansi FEB UN PGRI Kediri

Pada Tanggal: 17 Juli 2026

Dan Dinyatakan telah Memenuhi Persyaratan

Panitia Penguji:

1. Ketua : Sigit Puji Winarko, S.E., S.Pd., M.Ak
2. Penguji I : Mar'atus Solikah, S.E, M.Ak
3. Penguji II : Erna Puspita, S.E., M.Ak.



Mengetahui,

Dekan FEB



Dr. Amin Tohari, M.Si.
NIDN. 0715078102

PERNYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Adelia Diah Puspita
Jenis Kelamin : Perempuan
Tempat Tanggal Lahir : Kediri, 27 Januari 2004
NPM : 2212020112
Fak/Jur/Prodi : FEB/S1 Akuntansi

Menyatakan dengan sebenarnya, bahwa dalam Skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu perguruan tinggi dan sepanjang pengetahuan saya tidak terdapat karya tulis atau pendapat yang pernah diterbitkan oleh orang lain, kecuali secara sengaja dan tertulis diacu dalam naskah ini disebutkan dalam daftar pustaka.

Kediri, 17 Juli 2026

Yang Menyatakan



Adelia Diah Puspita

NPM: 2212020112

Motto:

“Orang tua mengenal anak sepanjang hidupnya, sedangkan anak hanya mengenal orang tuanya dalam separuh usia mereka”

- Baek Yoon Young, *My Perfect Stranger*

“Jangan takut untuk memulai, bahkan jika kamu belum siap”

- Start-Up

Kupersembahkan karya ini untuk:

Seluruh keluargaku tercinta

Abstrak

Adelia Diah Puspita: Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit untuk Meningkatkan Pengendalian Internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare, Skripsi, Akuntansi, FEB, UN PGRI Kediri, 2026.

Kata kunci: Sistem Informasi Akuntansi, Penjualan Tunai, Penjualan Kredit, Pengendalian Internal, PT Putra Sentosa Mandiri Pare

Penelitian ini dilatarbelakangi oleh pentingnya sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit dalam mendukung pengendalian internal perusahaan. Namun, masih ditemukan ketidaklengkapan dokumen pendukung pada transaksi penjualan di PT Putra Sentosa Mandiri Pare. Permasalahan penelitian ini adalah (1) Bagaimana penerapan sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit? (2) Bagaimana penerapan pengendalian internal pada penjualan tunai dan kredit? (3) Apakah sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit sudah mendukung pengendalian internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare? Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif deskriptif. Data dikumpulkan melalui observasi, dokumentasi, serta wawancara dengan kepala cabang, bagian penjualan/sales dan admin penjualan. Hasil penelitian menunjukkan bahwa (1) Sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit telah diterapkan dengan baik melalui fungsi, dokumen, catatan, prosedur penjualan, serta sistem yang sebagian telah terkomputerisasi. Namun, masih terdapat dokumen dan catatan akuntansi yang belum lengkap (2) Pengendalian internal telah diterapkan melalui pembagian tugas, dokumen bernomor urut tercetak, dan pengawasan oleh kepala cabang. Terdapat kelemahan belum adanya pita register kas dan cap “sudah diserahkan” pada faktur penjualan tunai, pengiriman barang belum disertai cap “sudah dikirim” pada copy surat order pengiriman serta penetapan harga jual dan syarat penjualan tidak ditetapkan oleh direktur pemasaran. Terdapat kendala lamanya persetujuan kredit dari leasing dan keterbatasan persediaan kendaraan. (3) Sistem informasi akuntansi yang diterapkan telah mendukung pengendalian internal perusahaan. Dapat disimpulkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit serta pengendalian internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare telah berjalan dengan baik, namun masih terdapat beberapa aspek yang perlu disempurnakan agar lebih sesuai dengan teori Mulyadi (2016).

KATA PENGANTAR

Puji Syukur Kami panjatkan kehadiran Allah Tuhan Yang Maha Kuasa, karena hanya atas perkenan-Nya penyusunan skripsi ini dapat diselesaikan.

Skripsi dengan judul **“Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit untuk Meningkatkan Pengendalian Internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare”** ini ditulis guna memenuhi sebagian syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Akuntansi, pada Jurusan Akuntansi FEB Universitas Nusantara PGRI Kediri.

Pada kesempatan ini diucapkan terimakasih dan penghargaan yang setulus-tulusnya kepada:

1. Dr. Zainal Afandi, M. Pd. selaku Rektor Universitas Nusantara PGRI Kediri yang selalu memberikan dorongan motivasi kepada mahasiswa.
2. Dr. Amin Tohari, M. Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Nusantara PGRI Kediri.
3. Sigit Puji Winarko, M. Ak. sebagai Ketua Program Studi Akuntansi serta dosen pembimbing pertama yang telah banyak memberikan saran, bimbingan dan pengarahan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.
4. Erna Puspita, S. E, M. Ak. sebagai pembimbing kedua yang telah membantu dalam memecahkan masalah pada penulisan skripsi ini.
5. Kepala cabang, sales, admin, serta seluruh karyawan PT Putra Sentosa Mandiri Pare yang telah membantu pelaksanaan penelitian ini.
6. Bapak Warsono dan Ibu Sunarti tercinta selaku orang tua penulis yang senantiasa memberikan doa, kasih sayang, dan dukungan yang tidak ternilai harganya.
7. Kakak Intan Diyan Permatasari, S.Ak. yang senantiasa memberikan arahan, masukan, dan inspirasi kepada penulis selama penyusunan skripsi ini.
8. Serda Frinsky Bimo Prayoga yang senantiasa menjadi penyemangat, memberikan motivasi, perhatian, serta menemani penulis untuk terus bertumbuh dan berproses.
9. Teman-teman mahasiswa yang telah memberikan semangat serta pihak-pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat serta menambah wawasan bagi penulis maupun pembaca, dan dapat menjadi referensi bagi penelitian selanjutnya.

Kediri, 27 Juni 2026



Adelia Diah Puspita

NPM: 2212020112

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
ABSTRAK.....	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Penelitian.....	1
B. Fokus Penelitian	5
C. Rumusan Masalah	5
D. Tujuan Penelitian.....	5
E. Manfaat Penelitian.....	6

BAB II KAJIAN PUSTAKA

A. Kajian Penelitian Terdahulu	8
B. Definisi Operasional Konsep.....	11
1. Sistem Informasi Akuntansi	11
a. Pengertian Sistem Informasi Akuntansi	11
b. Unsur-unsur Sistem Informasi Akuntansi	12
c. Tujuan Sistem Informasi Akuntansi.....	13
d. Komponen Sistem Informasi Akuntansi	13

2. Penjualan Tunai	15
a. Pengertian Penjualan Tunai	15
b. Fungsi Akuntansi Penjualan Tunai.....	15
c. Dokumen Akuntansi Penjualan Tunai.....	16
d. Catatan Akuntansi Penjualan Tunai	17
e. Prosedur yang Membentuk Sistem Penjualan Tunai.....	18
f. <i>Flow Chart</i> Penjualan Tunai	20
3. Penjualan Kredit.....	20
a. Pengertian Penjualan Kredit.....	20
b. Fungsi Akuntansi Penjualan Kredit.....	21
c. Dokumen Akuntansi Penjualan Kredit.....	22
d. Catatan Akuntansi Penjualan Kredit	23
e. Prosedur yang Membentuk Sistem Penjualan Kredit.....	24
f. <i>Flow Chart</i> Penjualan Kredit	25
4. Sistem Informasi Akuntansi Pengendalian Internal	25
a. Pengertian Pengendalian Internal	25
b. Unsur-unsur Pengendalian Internal Penjualan Kredit	26
c. Unsur-unsur Pengendalian Internal Penjualan Kredit	27
d. Komponen Pengendalian Internal	29
C. Alur Berpikir	30

BAB III METODE PENELITIAN

A. Pendekatan dan Jenis Penelitian	32
B. Tempat dan Waktu Penelitian	33
C. Data dan Sumber Data.....	34
D. Prosedur Pengumpulan Data	36
E. Teknik Analisis Data	37
F. Pengecekan Keabsahan Data.....	38

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

A. Deskripsi Data	40
1. Sejarah Singkat PT Putra Sentosa Mandiri Pare	40
2. Lokasi PT Putra Sentosa Mandiri Pare.....	41
3. Visi dan Misi Perusahaan	41
4. Struktur Organisasi.....	41
5. Profil Informan.....	45
6. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit di PT Putra Sentosa Mandiri Pare	46
7. Pelaksanaan Sistem Pengendalian Internal Penjualan Tunai dan Kredit di PT Putra Sentosa Mandiri Pare	56
B. Temuan Hasil Penelitian	59
1. Hasil Wawancara.....	59
2. Triangulasi Data	63
C. Pembahasan Temuan Hasil Penelitian	66
1. Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai PT Putra Sentosa Mandiri Pare.....	66
2. Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit PT Putra Sentosa Mandiri Pare.....	70
3. Analisis Pengendalian Internal PT Putra Sentosa Mandiri Pare.....	73

BAB V SIMPULAN, IMPLIKASI, DAN SARAN

A. Simpulan.....	84
B. Implikasi Penelitian	85
C. Keterbatasan Penelitian	86
D. Saran.....	86

DAFTAR PUSTAKA	88
-----------------------------	-----------

LAMPIRAN	89
-----------------------	-----------

DAFTAR TABEL

Tabel	halaman
Tabel 3.1 Waktu Penelitian.....	34
Tabel 4.1 Triangulasi Sumber.....	63
Tabel 4.2 Triangulasi Teknik.....	64
Tabel 4.3 Pengendalian Internal Penjualan Tunai	73
Tabel 4.4 Pengendalian Internal Penjualan Kredit	77

DAFTAR GAMBAR

Gambar	halaman
Gambar 2.1 <i>Flow Chart</i> Penjualan Tunai.....	20
Gambar 2.2 <i>Flow Chart</i> Penjualan Kredit.....	25
Gambar 2.3 Kerangka Konseptual.....	31
Gambar 4.1 Struktur Organisasi	42
Gambar 4.2 Surat Pesanan Kendaraan.....	48
Gambar 4.3 Kwitansi	48
Gambar 4.4 Faktur Kendaraan Bermotor	49
Gambar 4.5 Bukti Setoran Bank.....	50
Gambar 4.6 <i>Purchase Order</i>	51
Gambar 4.7 Nota Penjualan Kredit.....	51
Gambar 4.8 Berita Acara Serah Terima Kendaraan	52
Gambar 4.9 Laporan Stok Unit.....	53

BAB I

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Penelitian

Salah satu kunci kesuksesan perusahaan terletak pada kemampuan manajemen dalam mengambil keputusan yang tepat berdasarkan informasi yang akurat dan relevan. Di era digital seperti sekarang ini, kebutuhan akan informasi yang cepat dapat mendorong perusahaan untuk memanfaatkan sistem informasi sebagai alat pendukung dalam kegiatan operasional dan pengambilan keputusan. Salah satu sistem informasi yang sangat penting bagi perusahaan adalah SIA (Sistem Informasi Akuntansi).

Sistem informasi akuntansi merupakan suatu jaringan yang terdiri dari berbagai prosedur, formulir, catatan, serta perangkat yang digunakan untuk mengolah data keuangan menjadi informasi yang bermanfaat bagi pihak manajemen. Informasi tersebut digunakan untuk membantu proses pengendalian aktivitas bisnis dan pengambilan keputusan. Selain itu sistem informasi akuntansi berperan sebagai subsistem dalam aktivitas bisnis yang saling terhubung satu sama lain (Mariana et al., 2017).

Sistem informasi akuntansi memiliki beberapa subsistem yang saling berkaitan, seperti sistem informasi penjualan, sistem informasi penerimaan kas, sistem informasi pengeluaran kas dan lain-lain. Diantara subsistem tersebut sistem informasi penjualan dan penerimaan kas memiliki peranan yang paling penting karena berkaitan langsung dengan pendapatan perusahaan. Melalui sistem ini perusahaan dapat memastikan bahwa setiap transaksi penjualan baik tunai maupun kredit tercatat dengan lengkap dan benar. Selain itu sistem ini membantu untuk mencegah terjadinya manipulasi data atau penyalahgunaan kas perusahaan.

Penjualan memiliki peran penting bagi perusahaan karena menjadi sumber utama pendapatan yang menentukan keberlangsungan usaha. Oleh karena itu, dibutuhkan pembagian tugas dan tanggungjawab yang jelas pada setiap bagian agar proses pencatatan dan pelaporannya berjalan secara efektif. Sistem informasi akuntansi penjualan yang terencana dengan baik tidak hanya membantu kelancaran transaksi tetapi juga berfungsi sebagai alat pengendalian internal untuk menjaga keamanan asset perusahaan serta memastikan keandalan informasi keuangan. Dengan penerapan sistem informasi akuntansi penjualan yang efektif, perusahaan dapat meminimalkan risiko kesalahan, kehilangan, maupun kecurangan, sehingga kegiatan operasional dapat berjalan lebih efisien.

Dalam kegiatan penjualan, sistem informasi akuntansi memiliki peran penting dalam memberikan informasi yang dibutuhkan oleh manajemen. Melalui sistem ini, perusahaan dapat mengetahui proses penjualan yang sudah dilaksanakan, dokumen apa saja yang digunakan, serta siapa saja pihak yang memiliki wewenang memberikan otorisasi pada setiap transaksi. Dengan demikian pengawasan dan pengendalian terhadap aktivitas penjualan dapat dilakukan dengan lebih efektif. Mengingat pentingnya pendapatan yang berasal dari penjualan, maka diperlukan adanya pengelolaan terhadap sumber pendapatan tersebut.

Pengendalian internal merupakan rangkaian prosedur yang dirancang dan dilaksanakan oleh dewan direksi, manajemen, serta seluruh karyawan dalam organisasi untuk memastikan kegiatan operasional berjalan secara efektif dan efisien, laporan keuangan yang dapat dipercaya, dan kepatuhan terhadap peraturan yang berlaku (Munifah, 2023). Oleh karena itu, pengendalian internal perlu diterapkan untuk memastikan setiap aktivitas perusahaan dapat dipantau dengan baik, risiko penyimpangan dapat diminimalkan, dan tujuan organisasi dapat tercapai dengan optimal.

Pentingnya sistem informasi akuntansi dalam mendukung pengendalian internal telah dibuktikan oleh beberapa peneliti sebelumnya. Misalnya penelitian oleh (Rais, 2023) dengan judul “Analisis Prosedur Penjualan Tunai dan Kredit pada Dealer Motor Yamaha CV. Citra Selaras Kota Baubau.” Hasil penelitian tersebut menunjukkan bahwa prosedur penjualan tunai dan kredit yang diterapkan sudah berjalan dengan baik dan sesuai dengan Standar Operasional Perusahaan (SOP), dokumen seperti surat pesanan kendaraan, faktur, kwitansi, dan bukti serah terima kendaraan sudah lengkap, sehingga sistem penjualan dinilai efektif untuk dapat mendukung kelancaran operasional perusahaan. Penelitian lain dilakukan oleh (Cahyani & Indra, 2023) dengan judul “Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan pada PT Daya Anugrah Mandiri Cabang Jakarta.” Hasil penelitian menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit pada PT Daya Anugrah Mandiri Cabang Jakarta sudah terkomputerisasi dengan baik menggunakan sistem ODM (*Online Dealer Management*) yang membantu mempercepat proses pencatatan transaksi dan menjaga keamanan data keuangan perusahaan. Namun masih ada kelemahan yaitu perangkapan tugas antara fungsi kas dan akuntansi yang dapat menimbulkan risiko kesalahan atau penyimpangan data. Kemudian ada penelitian lain yang dilakukan oleh (Tyas et al., 2023) dengan judul “Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dan Pengendalian Internal Pda PT Jaya Makmur Abadi.” Hasil penelitian menunjukkan sistem informasi akuntansi penjualan di perusahaan tersebut belum berjalan dengan baik. Masih ada perangkapan tugas, prosedur penjualan yang belum lengkap, dan catatan akuntansi juga kurang memadai, sehingga pengendalian internalnya belum terlaksana secara optimal dan berisiko menimbulkan kesalahan maupun kecurangan.

Berdasarkan pada temuan hasil penelitian terdahulu menunjukkan bahwa dalam beberapa perusahaan masih terdapat kekurangan dalam penerapan sistem informasi akuntansi. Sejalan dengan hal tersebut, hasil survei yang telah dilakukan peneliti pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare menunjukkan adanya ketidakefektifan dalam sistem informasi akuntansi, yang ditandai dengan belum lengkapnya dokumen pendukung pada transaksi penjualan.

PT Putra Sentosa Mandiri Pare adalah salah satu perusahaan yang bergerak di bidang penjualan sepeda motor merek Honda, di mana kegiatan penjualannya dilakukan melalui dua sistem, yaitu penjualan secara tunai dan kredit. Dalam menjalankan aktivitas tersebut, perusahaan melakukan beberapa transaksi yang melibatkan penerimaan kas, baik secara langsung dari pelanggan yang melakukan pembayaran secara tunai maupun melalui pihak ketiga, yaitu lembaga pembiayaan dalam transaksi kredit. Uang kas menjadi salah satu komponen aktiva lancar yang memiliki peranan penting dalam kelancaran operasional perusahaan yang digunakan untuk pembelian barang dagang, pembayaran gaji pegawai, dan untuk operasional lainnya. Oleh karena itu, perusahaan memerlukan sistem informasi akuntansi penjualan yang baik dan dapat digunakan untuk mencatat, mengelola, dan mengamankan setiap transaksi penjualan agar operasional perusahaan dapat berjalan dengan baik serta terhindar dari adanya risiko manipulasi atau penyimpangan data. Dengan adanya sistem yang baik, perusahaan dapat meningkatkan pengendalian internal, menjaga keandalan informasi keuangan, dan memperlancar operasional perusahaan.

Berdasarkan latar belakang di atas, maka penulis mencoba melakukan penelitian dengan judul: **“Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai dan Kredit untuk Meningkatkan Pengendalian Internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare.”**

B. Fokus Penelitian

Fokus penelitian ini digunakan untuk membatasi ruang lingkup permasalahan yang akan dikaji agar pembahasan tidak terlalu luas dan hasil penelitian dapat lebih terarah serta mendalam. Mengingat pentingnya sistem informasi akuntansi dalam mendukung kegiatan penjualan tunai dan kredit, maka dalam penelitian ini penulis memfokuskan pembahasan pada sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit sebagai dasar untuk meningkatkan pengendalian internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare.

C. Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang dan fokus penelitian yang telah dikemukakan, maka rumusan masalah yang diajukan adalah:

1. Bagaimana penerapan sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare?
2. Bagaimana penerapan pengendalian internal pada transaksi penjualan tunai dan kredit pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare?
3. Apakah sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit yang diterapkan sudah mendukung pengendalian internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare?

D. Tujuan Penelitian

Berdasarkan rumusan masalah yang telah dikemukakan, maka tujuan dari penelitian ini adalah:

1. Untuk menganalisis penerapan sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare.
2. Untuk menganalisis penerapan pengendalian internal pada transaksi penjualan tunai dan kredit pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare.
3. Untuk menganalisis apakah sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit yang diterapkan telah mendukung pengendalian internal pada PT Putra Sentosa Mandiri Pare.

E. Manfaat Penelitian

Adapun manfaat yang diperoleh dari penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Manfaat Teoritis

a. Bagi Akademisi

Hasil penelitian ini diharapkan dapat menambah kajian dalam bidang akuntansi, khususnya mengenai sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit dalam meningkatkan pengendalian internal. Dengan adanya penelitian ini diharapkan dapat menjadi referensi atau bahan rujukan bagi penelitian selanjutnya pada topik yang sama maupun berbeda.

b. Bagi Peneliti

Hasil penelitian ini akan memberikan wawasan pengetahuan tentang masalah yang akan diteliti, sehingga memperoleh gambaran mengenai “analisis sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit untuk meningkatkan pengendalian internal” baik secara teori maupun praktik.

2. Manfaat Praktis

a. Bagi Perusahaan

Hasil penelitian ini diharapkan memberikan masukan dan pertimbangan dalam menilai efektivitas pelaksanaan sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit untuk meningkatkan pengendalian internal secara lebih optimal dan efisien di masa yang akan datang.

b. Bagi Manajer

Hasil penelitian ini diharapkan bermanfaat sebagai bahan evaluasi dalam pengambilan keputusan serta meningkatkan efektivitas sistem informasi akuntansi penjualan tunai dan kredit untuk pengendalian internal perusahaan agar aktivitas bisnis berjalan lebih efisien dan terarah.

c. Bagi Investor

Hasil penelitian ini diharapkan memberikan kepercayaan terhadap laporan keuangan dan menunjukkan prospek keuangan perusahaan yang baik di masa yang akan datang.

DAFTAR PUSTAKA

- Anggraini, S. D., & Kustiningsih, N. (2021). Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada Happy Net Sidoarjo. *Ekonomia*, 7(2), 116–127. <https://ekomania.stiemahardhika.ac.id/index.php/ekomania/article/view/15>
- Arianto, B., & Rani. (2024). *Teknik Wawancara dalam Metoda Penelitian Kualitatif*. Balikpapan: Borneo Novelty Publishing. https://www.google.com/search?q=teknik+wawancara&oq=teknik+waw&gs_lcrp
- Cahyani, S. I., & Indra, W. (2023). Sistem Akuntansi Penjualan pada PT Daya Anugrah Mandiri Cabang Jakarta. *Jurnal Mahasiswa Bina Insani*, 7(2), 179–188.
- Endaryati, E. (2021). *Sistem Informasi Akuntansi*. Semarang: Yayasan Prima Agus Teknik.
- Halim, K. I. (2022). *Sistem Informasi Akuntansi Pengendalian Terhadap Proses Bisnis* (E. Widiati, Ed.). Solok: PT Insan Cendikia Mandiri Group.
- Mariana, A., Wahjono, S. I., Syaban, M., & Suarni, A. (2017). *Sistem Informasi Akuntansi Teori dan Praktikal*. Surabaya: UMSurabaya Publishing.
- Mulyadi. (2016). *Sistem Akuntansi*. Jakarta: Salemba Empat.
- Mulyadi. (2023). *Sistem Akuntansi* (Edisi 4). Jakarta: Salemba Empat.
- Munifah. (2023). *Pengendalian Internal Sistem Informasi*. Semarang: Yayasan Prima Agus Teknik. <https://penerbit.stekom.ac.id/index.php/yayasanpat/article/download/447/472>
- Prastyaningtyas, E. W. (2019). *Sistem Akuntansi*. Malang: CV Azizah Publishing.
- Rais, R. M. (2023). Analisis Prosedur Penjualan Tunai dan Kredit pada Dealer Motor Yamaha CV Citra Selaras Kota Baubau. *ECOTECHNOPRENEUR : Journal Economics, Technology And Entrepreneur*, 2(3), 97–111. <https://doi.org/10.62668/ecotechnopreneur.v2i03.695>
- Sari, D. R., & Kurniawan, A. (2022). Analisis Pengendalian Internal Penjualan Tunai pada PT Satu Baju Indonesia. *Prosiding FRIMA (Festival Riset Ilmiah Manajemen Dan Akuntansi)*, (4), 203–212. <https://doi.org/10.55916/frima.v0i4.374>
- Sugiyono. (2022). *Metode Penelitian Kualitatif*. Yogyakarta: Alfabeta Bandung.
- Tyas, M. I., Sodik, M., & Dwi, A. (2023). Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan dan Pengendalian Internal pada PT Jaya Makmur Abadi. *JIRK Journal of Innovation Research and Knowledge*, 3(2), 297–306.